



Die BABEG | Kärntner Betriebsansiedlungs- und Beteiligungsgesellschaft m.b.H. zielt darauf ab, den Wirtschaftsstandort Kärnten langfristig zu stärken. Als Impulsgeberin für Forschung, Technologie & Innovation verfolgen wir Projekte im Wissensdreieck „Bildung, Forschung & Wirtschaft“, unterstützen die Ansiedlung internationaler Unternehmen, stellen Industrie- und Gewerbeflächen zur Verfügung und halten strategische Beteiligungen an Technologieparks und außeruniversitären Kompetenzzentren. Verstärken Sie unser Team!

Business Development Manager*in International Sales (all genders)

Unbefristete Vollzeitstelle, 40 Stunden / Woche, Arbeitsort Klagenfurt

Ihr Profil:

- Abgeschlossene wirtschaftliche bzw. kaufmännische Ausbildung (FH, Universität oder vergleichbare Qualifikation)
- Mehrjährige Berufserfahrung im Business Development, internationalen Vertrieb, Key Account Management und/oder Projektmanagement - idealerweise im Umfeld von Forschung, Technologie und Innovation
- Erfahrung im Netzwerken, in der internationalen Geschäftsentwicklung und im Beziehungsmanagement
- Ausgeprägtes Gespür für Kundenbedürfnisse sowie Freude am Aufbau nachhaltiger Geschäftsbeziehungen
- Sicheres Auftreten sowie ausgezeichnete Kommunikations- und Präsentationsfähigkeiten
- Gute Kenntnisse im Projektmanagement
- Verhandlungssichere Deutsch- und Englischkenntnisse; weitere Fremdsprachen sind von Vorteil
- Hohe Eigeninitiative, Reisebereitschaft sowie eine strukturierte und lösungsorientierte Arbeitsweise

Ihr Aufgabenbereich bei uns:

- Identifikation und Ansprache internationaler Unternehmen, Investoren und Start-Ups mit Ansiedlungspotenzial für Kärnten
- Eigenverantwortliche Beratung und Begleitung internationaler Unternehmen – von der ersten Kontaktaufnahme bis zur erfolgreichen Betriebsansiedlung
- Aufbau und Pflege eines internationalen Netzwerks sowie nachhaltiger Beziehungen zu Entscheidungsträgern
- Planung, Organisation und Durchführung von Veranstaltungen, Delegationen und Netzwerkformaten
- Präsentation des Wirtschafts- und Innovationsstandortes Kärnten bei Kundenterminen, Messen, Veranstaltungen und Delegationsreisen im In – und Ausland
- Analyse internationaler Märkte sowie Entwicklung individueller Standortlösungen
- CRM-gestützte Dokumentation und Reporting sowie Erstellung von Mailings und Präsentationsunterlagen in Zusammenarbeit mit dem Marketing

Unser Angebot:



Flexible
Arbeitszeiten



Moderne
Büroräumlichkeiten



Kärnten
Ticket



Familien-
freundliches
Unternehmen



Individuelle
Weiterbildung



Regionales
Unternehmen

Wir setzen den Fokus auf ein innovatives, nachhaltiges Kärnten und schätzen den Wert unserer Mitarbeiter*innen als unverzichtbarer Teil des Unternehmenserfolgs!

Für diese Position bieten wir ein Grundgehalt von € 3.800,00 brutto (14x | Jahr) mit marktkonformer Überzahlung abhängig von Ausbildung, Qualifikation und Berufserfahrung.

Interesse geweckt?

Dann freuen wir uns, Sie kennenzulernen! Schicken Sie uns Ihre Bewerbungsunterlagen an:

BABEG | Mag. Barbara Schaper | bewerbung@babeg.at | www.babeg.at